

## **CHARGE COMMERCIAL – AGENCE ARLES**

**1 poste en CDD d'une durée de 6 mois en renfort  
Fourchette de rémunération entre 20 et 22 K€ annuel + 13<sup>ème</sup> mois et avantages sociaux  
divers**

Sous la responsabilité du Conseiller Commercial sur une agence de 2800 à 4500 logements, le **Chargé Commercial** gère l'activité commerciale en lien avec les services du siège.

### **Votre mission :**

**Sous l'autorité du Conseiller Commercial, le candidat retenu aura pour missions principales de :**

#### **Sur le volet gestion locative & de proximité :**

- Il contribue à la **commercialisation des logements, garages et de l'ensemble des locaux** (commerciaux, associatifs, ...).
- **Dans le cadre de la préparation des Commissions d'Attribution des Logements**, il traite et peut être amené à rechercher les candidats, vérifier leur acceptation de principe et établit les enquêtes.
- **Il gère le nouvel entrant** : établit et édite le bail, vérifie les différentes composantes du contrat de location, avant de faire signer le bail.
- Il **saisit le dossier de demande d'allocations** (APL) sous IDEAL CAF.
- **Il gère le locataire** : l'accompagne et actualise sa situation familiale et professionnelle.
- Il **suit la réclamation** dans son périmètre d'intervention.

#### **Sur le volet Gestion administrative :**

- Il contribue à alimenter des tableaux de suivi d'activité et réalise un premier niveau d'analyse.

L'ensemble de ces missions est donné à titre indicatif et non exhaustif

#### **Profil souhaité :**

- De formation Bac à Bac + 2 Professions immobilières, Economie sociale et familiale ou expérience équivalente,
- Qualités relationnelles, sens de l'écoute,
- Capacité à organiser son activité,
- Maîtrise de l'outil informatique et de la bureautique,
- Permis B exigé